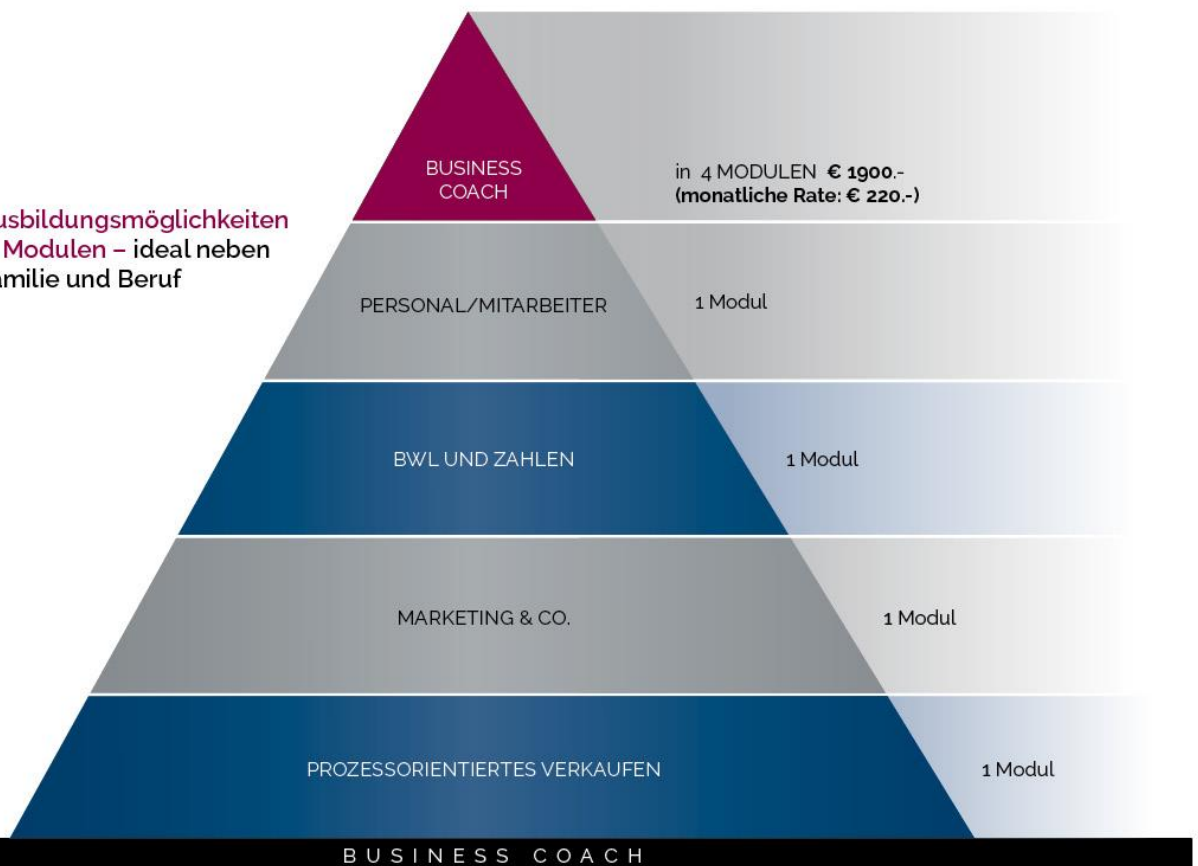


# BEAUTY BUSINESS COACH

Neuer Job – Neben Job

Ausbildungsmöglichkeiten  
in Modulen – ideal neben  
Familie und Beruf



# Ausbildungsprogramm

Die Unterrichtszeiten der Module sind: Montag und Dienstag jeweils von 10.00 bis 17.00 Uhr

## Modul 1: Kundentypologie und Verkauf

### **25. und 26. Mai 2020**

An diesen beiden Seminartagen stehen unsere Wunschkunden im Mittelpunkt. Wie erkenne ich meine Kunden, Kundentypologie, Wellenlänge usw. Ein persönlicher Test aus dem Coaching gibt Einblick in die persönliche Lebenspyramide und somit auch das optimale Arbeiten mit den richtigen Kunden. Durch das Erarbeiten von Pinnwänden werden die Kunden bildlich eingeteilt und perfekte Produkte und Dienstleistungen zugeordnet.

Ziel: Die richtigen Kunden finden und die perfekte Sprache zum Verkauf von Produkten und Behandlungen zu jedem Kundentyp.

## Modul 2: Marketing und Optimierung des Instituts

### **06. und 07. Juli 2020**

Wie optimiere ich mein Geschäft. Das Einteilen von A, B, C Kunden und praktische Tipps der Umsetzung.

Das Erarbeiten einer Firmenphilosophie, das richtige Marketing Mix und andere Marketingtools für die Kosmetikbranche. Ob der Jahres-Marketingplan (wird für jeden individuell ausgearbeitet), Empfehlungsmarketing, Kooperationen, SWOT Analyse, Preislistengestaltung, Social Media etc. sind Schwerpunkte dieser beiden Tage.

Ziel: Durch aussagekräftige Marketingtools mehr Umsatz mit den richtigen Kunden generieren.

## Modul 3: BWL und Zahlen

### **07. und 08. September 2020**

Was kann ich aus meiner BWA lesen, welche Stellschrauben kann ich drehen um meinen Gewinn zu erhöhen. Wie kann ich meine Umsätze planen und Rücklagen stellen. Eine Steuerberaterin, die sich mit der Kosmetikbranche auskennt, erklärt einfach Tipps zu steuerlichen Möglichkeiten. Das praktische Erarbeiten der Behandlungspreise wird für jeden individuell erstellt (dazu benötigt jeder der Teilnehmerinnen aktuelle Zahlen). So werden die Behandlungen und die Preisliste optimiert und der Umsatz zukünftig erhöht. Zielvereinbarung und Zielsetzung für mehr Umsatz!

## Modul 4: Mitarbeiter ja oder nein

### **16. und 17. November 2020**

Was rechnet sich besser, Mitarbeiter ja oder nein. Ein Experte aus dem Bereich Personal zeigt an einfachen Tabellen was, welcher Mitarbeiter kostet, welche Möglichkeiten es gibt bei Mitarbeiterproblemen (Schwangerschaft, Krankheit etc). Wie schaue ich mir Bewerberunterlagen richtig an, wie wird eine Stellenausschreibung formuliert? Checkliste für das Bewerbungsgespräch/Mitarbeitergespräch und das Schreiben eines Zeugnisses und jede Menge Tipps rund um das Thema Mitarbeiter.

Zum Abschluss wird eine Hausarbeit geschrieben zum Thema Ihrer Wahl

Beauty Business Coach: € 1.900.-

Inklusive persönliches Coaching zwischen den Modulen per Telefon (ca. 1 Std. pro Modul), WhatsApp. Zuzüglich einmaliger Anmeldegebühr von € 150,-

Die Module sind auch ohne Coaching einzeln buchbar. € 490.-

**Änderungen im Programm vorbehalten!**

Weitere Informationen erhalten Sie:

Montag bis Donnerstag von 10.00 bis 14.00 Uhr, Freitag von 10.00 bis 12.30 Uhr

unter: 089-50073807 oder schicken Sie uns eine E-Mail: [info@beautyconnection.de](mailto:info@beautyconnection.de)

Nutzen Sie auch die Möglichkeit, nach vorheriger Terminabsprache, unsere Schule zu besichtigen und ein unverbindliches Gespräch zu führen.



**beauty connection GmbH**

**Carena Zuleger**

Friedenheimerstr. 47

80686 München

Tel.: 089 – 50 07 38 07

[info@beautyconnection.de](mailto:info@beautyconnection.de)

[www.beautyconnection.de](http://www.beautyconnection.de)

